



Channel Manager

Es una herramienta que te permite ahorrar tiempo y dinero en la gestión de tu alojamiento.

Sin instalar ningún programa, sólo con un navegador de internet.
Rápido y sencillo.

Channel Manager

Todo lo que tiene un channel

Optimiza la distribución de tus habitaciones de una manera rápida y sencilla en todos tus canales de venta Online. Cambia precios, modifica y actualiza la disponibilidad, estancias mínimas, cierre de tarifas, etc...

Descargate las reservas de todas las agencias conectadas a un único repositorio bloqueando el resto de agencias.

Solo con un ordenador con acceso a internet, sin instalar ningún software adicional. Los datos se almacenan en la nube de forma segura.



Channel Manager

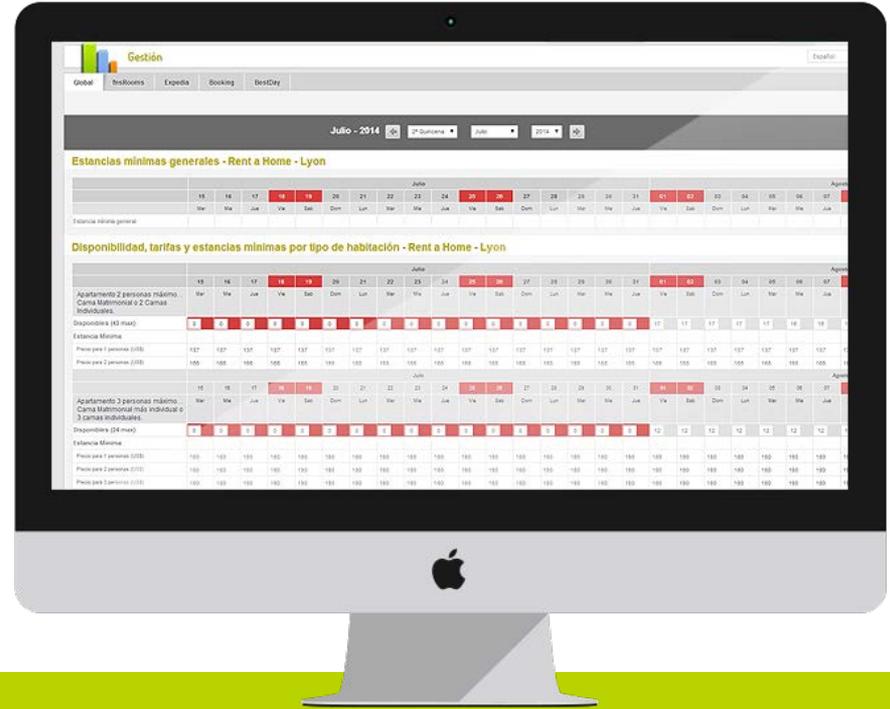
Todo lo que tiene un channel

Gestiona tu alojamiento desde una única Pantalla

Mantén actualizados todos tus canales de venta online y personalizados en función de tus necesidades.

Bloquea disponibilidad

Desde una sola pantalla, verás todos tus canales de venta por internet. Actualiza tarifas, disponibilidad y estancias mínimas. Mantiene sincronizados los datos de todos tus canales, pudiendo personalizar cada uno en función de tus necesidades. Podrás acceder a la gestión por tipos de habitación personalizados.



Channel Manager

Lo que podrás hacer con él

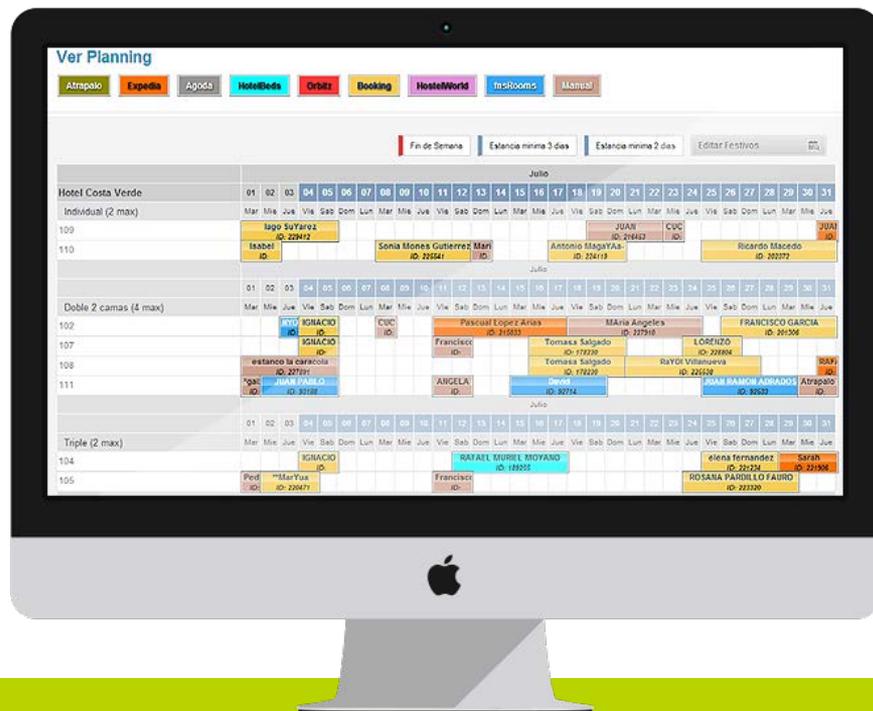
Diferentes formas de configuración

Se trata de un Channel Manager muy flexible que permite adaptar la herramienta a tu forma de trabajo.

Te permite controlar todas tus agencias de manera unificada o por separado.

Podrás configurar incrementos de precios parciales en función de la agencia o limitar los datos a enviar cada agencia así como el número máximo de ventas a realizar para cada agencia.

“Se tú el que controla por donde quieres vender tus habitaciones o apartamentos.”



Channel Manager

Channel Manager

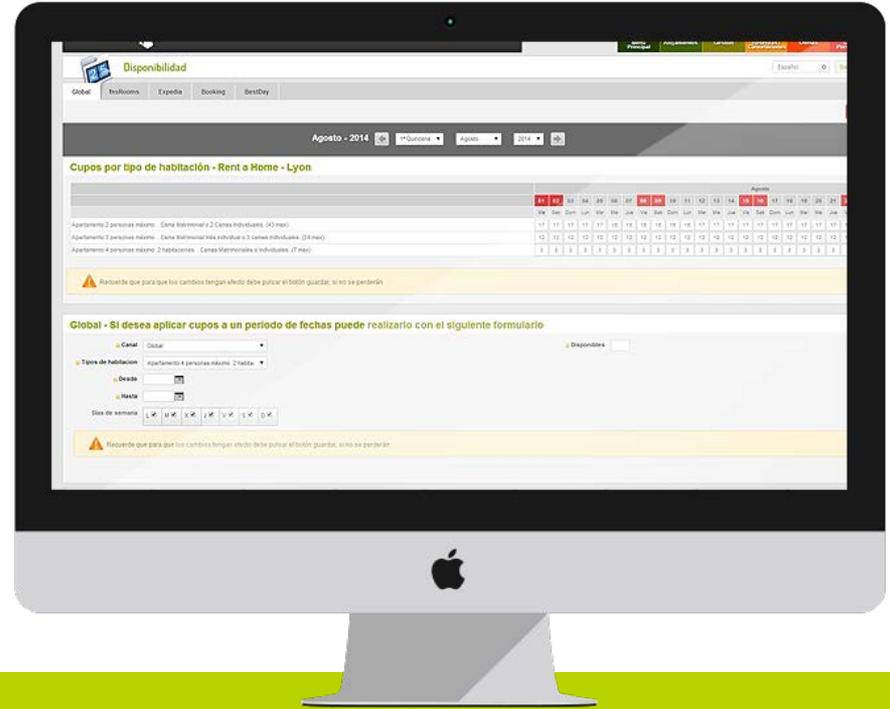
Lo que podrás hacer con él

Gestión de disponibilidad

permite la actualización del inventario de diferentes formas o maneras:

Gestión de disponibilidad desde Parrilla de disponibilidad o mediante formularios de actualización masiva. Podrás así ser ágil tanto en los pequeños cambios como en los grandes.

Permite controlar el cupo mínimo pactado en aquellas agencias que trabajan con este formato.



Channel Manager

Channel Manager

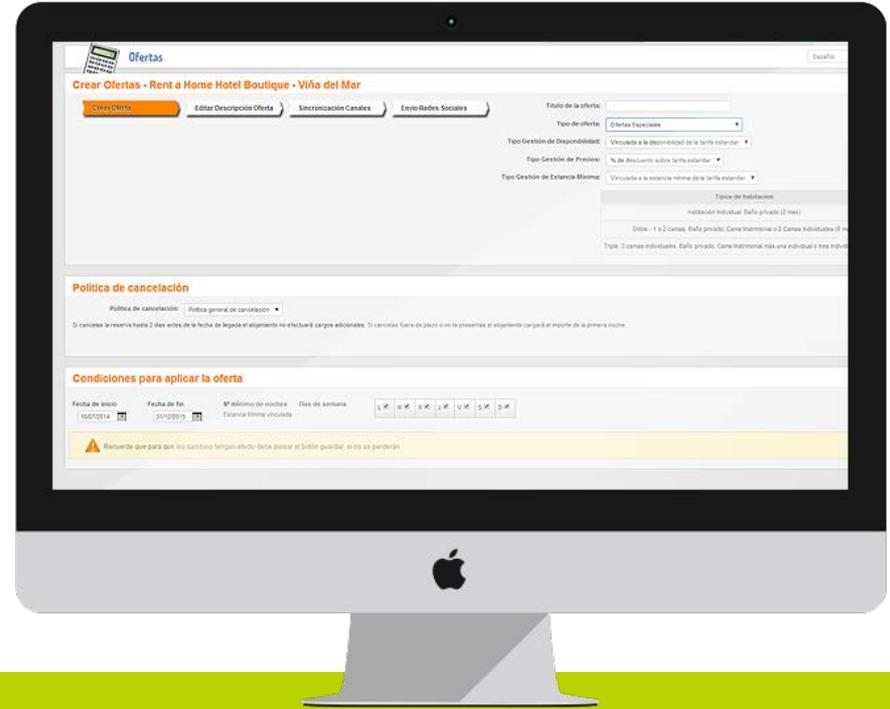
Lo que podrás hacer con él

Gestión de Tarifas y Restricciones

Permite la creación de cualquier tipo de tarifa, LastMinute, No Reembolsable, etc...

Además podrás vincular las tarifas a la tarifa estándar de tal manera que se recalcula al hacer cualquier cambio, configurarlo como precio libre, incluir incrementos por persona, etc...

El control de las restricciones por canal y por tipologías de habitación te permitirá controlar “quien” vende “que”



Channel Manager

Channel Manager

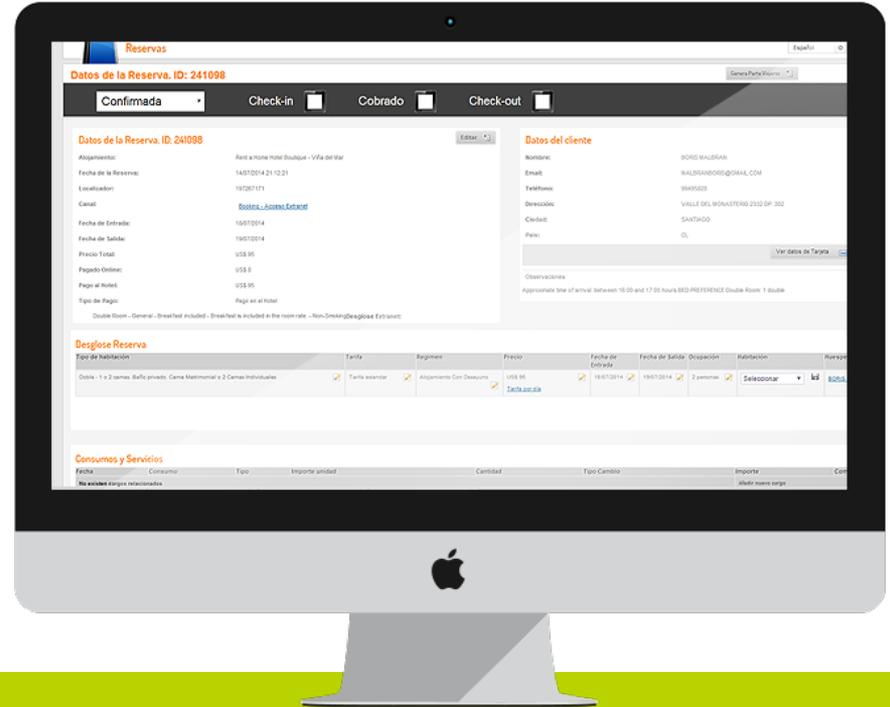
Lo que podrás hacer con él

Vista reserva completa

Podrás controlar todos los datos relacionados con la reserva. Los datos de la tarjeta están disponibles en un entorno seguro.

Desde el listado de reservas también puedes crear una reserva manual, por ejemplo para las reservas telefónicas, peticiones o por email, categorizando las mismas y generando el bloqueo en todas las centrales.

Permite el Envío de copias de reserva por email a tantas cuentas como sea necesario.



Channel Manager

Lo que podrás hacer con él

Configuración de alertas

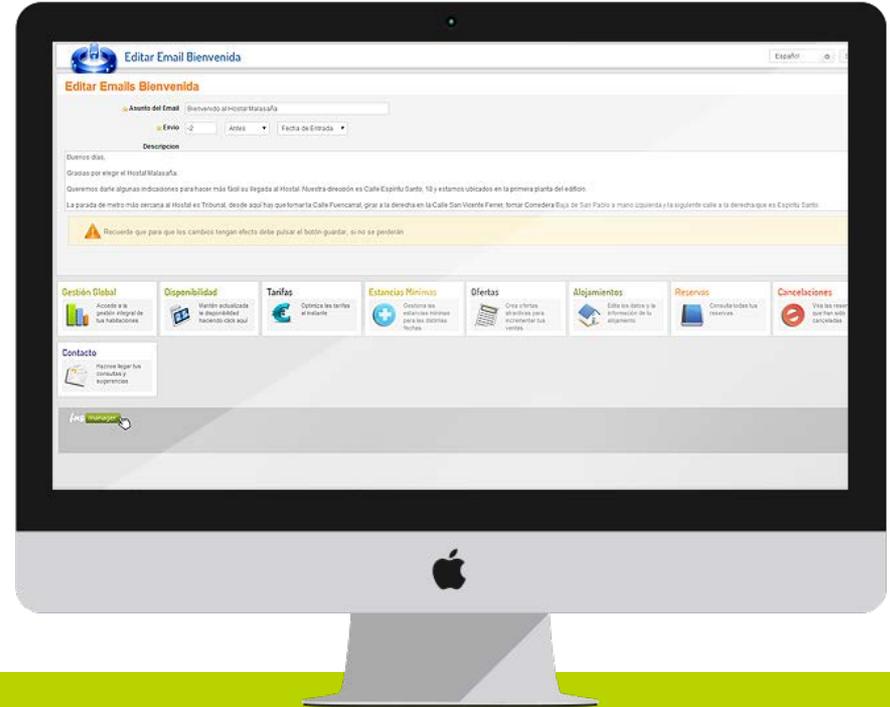
Desde el channel podrás crear alertas de aviso de baja disponibilidad.

Podrás configurar emails de bienvenida para tus clientes.

Enviar un avisos de las entradas del día a un email asociado al alojamiento.

Enviar copias de las reservas a los clientes o propietarios.

Además implementamos aquellas alertas que nos solicitan nuestros clientes sin coste alguno.



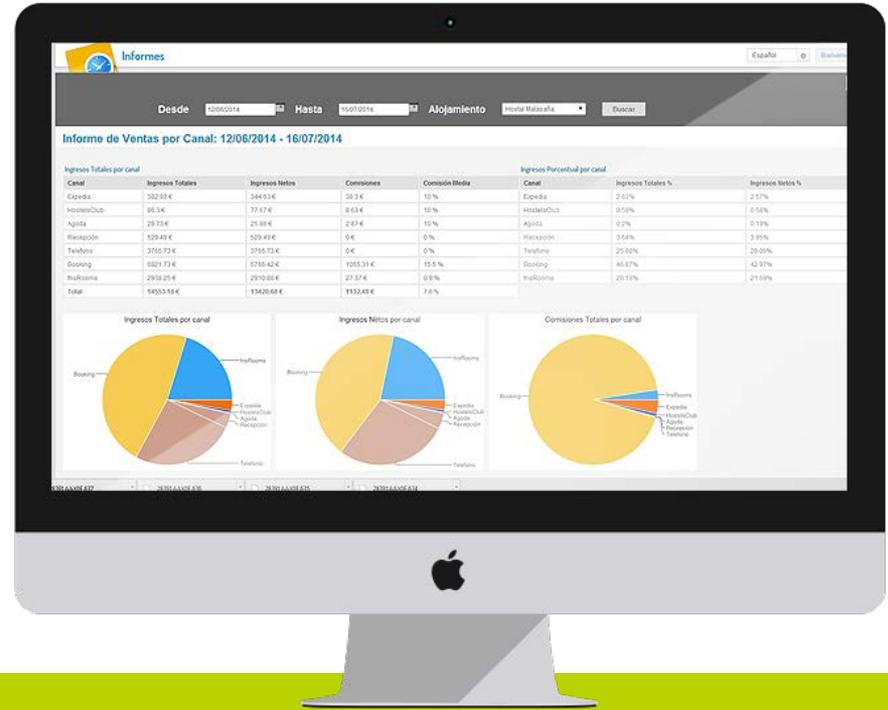
Channel Manager

Lo que podrás hacer con él

Informes de Revenue

- Informes de ocupación totales y por tipos de habitación
- Informes de room nights con datos de Lead Time Medio, Estancia Media, etc...
- Informes por tipo de habitación de Revenue actual, cálculos de RevPar o Precio Medio
- Informes de Ventas por canal de manera porcentual o total, incluyendo las comisiones, precios totales, etc...

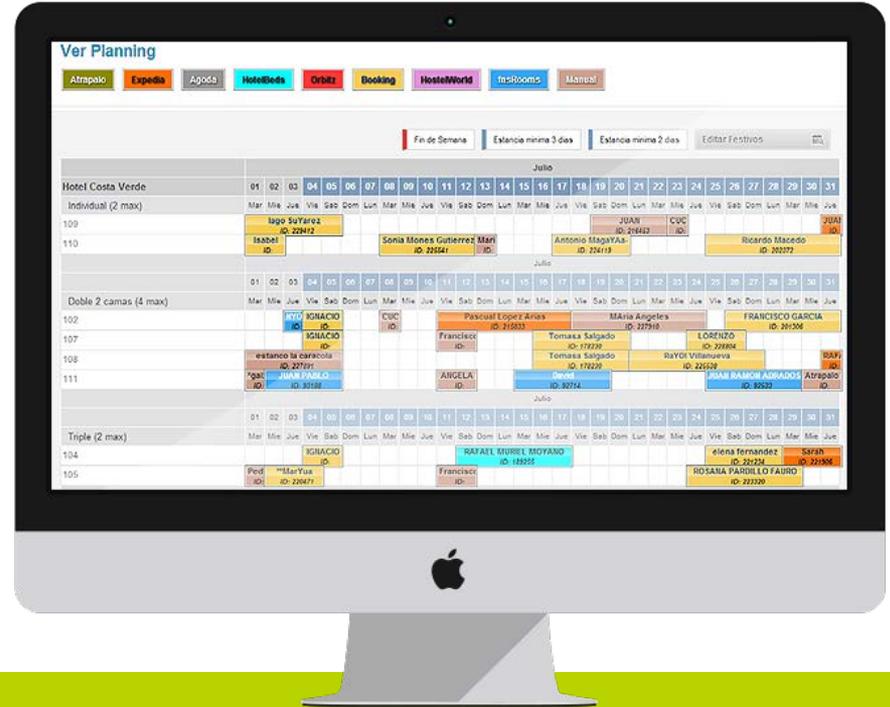
Además elaboramos cualquier informe a medida para nuestros cliente sin coste alguno.



Ventajas

Lo que nos hace fuertes

- Aplicación muy amigable, intuitiva y fácil de manejar
- Sin cuota de entrada ni contrato de permanencia.
- Soporte técnico telefónico cercano y profesional.
- Con PMS (programa de gestión) incorporado en nuestro Channel.
- Con el precio más competitivo del mercado



Channel Manager + PMS